
BUENOS AIRES – Community Priority Evaluation (CPE) and Auction
Lunes 18 de noviembre de 2013 – 17:15 a 18:45
ICANN – Buenos Aires, Argentina

Por favor tomen asiento, si pueden ubicarse y dejar de hablar se lo vamos a agradecer.

RUSS WEINSTEIN: Bienvenidos a todos, esta es la sesión de Evaluación de Prioridades de La Comunidad y Subasta de Nuevos gTLDs.

Si no vinieron para tratar este tema pueden salir. Presten atención, yo soy Russ Weinstein, Gerente senior del Programa de gTLDs, como dije, Evaluaciones de Prioridades de la Comunidad y Subasta De Nuevos gTLDs.

Tenemos a Larry Ausubel de Power Auctions o proveedor de subastas y Steve Chan, nuestro gerente de gTLDs.

Hoy vamos a hablar del estado de resolución del estado de controversias por cadena de caracteres, después vamos a hablar de Evaluaciones de Prioridades de la Comunidad.

Vamos a tener un período de 10 minutos para preguntas y respuestas sobre ese tema y luego vamos a hablar de la subasta de nuevos gTLDs, vamos a ver una actualización de la situación, procesos, información sobre plazos y luego Larry les va a hablar

Nota: El contenido de este documento es producto resultante de la transcripción de un archivo de audio a un archivo de texto. Si bien la transcripción es fiel al audio en su mayor proporción, en algunos casos puede hallarse incompleta o inexacta por falta de fidelidad del audio, como también puede haber sido corregida gramaticalmente para mejorar la calidad y comprensión del texto. Esta transcripción es proporcionada como material adicional al archive, pero no debe ser considerada como registro autoritativo.

acerca de la simulación del sistema y poco más de explicaciones acerca de las subastas.

Y luego hablaremos acerca de temas generales en el tema de “webinar” que iniciamos hace algunos días, 11 días aproximadamente y luego abriremos el micrófono para preguntas y respuestas en general.

Entonces el estado de resolución de controversias por cadenas de caracteres, hicimos una evaluación con 758 controversias, acá tenemos conjuntos de controversias actualmente, tenemos 657 solicitudes que están en controversia. Estas cifras no incluyen todavía la (inaudible) por confecciones de cadena de caracteres.

Hicimos un trabajo sobre inteligencia y también estamos trabajando como proveedores de subastas y las subastas deben ser un método de último recurso para estas controversias, siempre alentamos a que resuelvan los conflictos entre ustedes.

Ahora le doy la palabra a Steve.

STEVE CHAN:

Gracias Russ. Como dijo Russ CPE comenzó el 24 de octubre. Suponemos que las evaluaciones llevarán de dos a tres semanas y después publicaremos algunos informes en el micro sitio, en términos de evaluación.

Hay dos que están en evaluación, dos que fueron invitados, y 28 que todavía tienen que ser elegibles para ser invitados. En cuanto a los que están en evaluación, si es necesario que envíen CQs suponemos que los van a enviar a mediados de diciembre y luego podemos ver los resultados en principio de enero del 2014.

Como hay 28 solicitudes en controversia, son las elegibles y las demás serán invitadas semanalmente. Haremos una actualización de micro sitio de CPE, periódicamente con invitaciones y podrán visitarlos para recibir información actualizada sobre este tema.

Con frecuencia recibimos preguntas acerca de la elegibilidad así que quiero re ver los criterios de elegibilidad, la solicitud debe ser auto designada, de acuerdo con la sesión 1.2.3 del AGB, debe ser una controversia por cadena de caracteres activo y una solicitud pendiente de cambio y tampoco debe estar fuera de la ventana de 30 días.

Además de haber finalizado las evaluaciones, no debe haber ninguna objeción pendiente, no debe haber ningún asesoramiento no resuelto y no debe estar clasificado como un plan de gestión de ocurrencia de colisiones de nombre y de alto riesgo.

Ahora quiero hablar del proceso, específicamente del proceso de invitación y notificación.

Vamos a invitar las solicitudes elegibles semanalmente, a partir del día de la invitación tendrán 21 días para pagar el depósito de 22.000 al mismo tiempo que reciben la invitación también notificaremos a los otros miembros de controversia que fueron invitados, y otra cosa que vimos al mismo tiempo es actualizar el micro sitio de CP para reflejar la fecha de la invitación.

Lo importante es que los comentarios de las solicitudes y la correspondencia tienen una fecha límite que es de 14 días después de la invitación.

La siguiente.

En términos de alcance de la evaluación tenemos toda la parte pública de la solicitud que va a ser revisada, también vamos a ver los comentarios de las solicitudes, las cartas de apoyo, las oposiciones u objeciones, y la determinación de objeciones.

También quiero hablar un poco del proceso de CQ, preguntas de aclaración una de las cosas que estamos tratando de hacer es que el panel valide cartas de apoyo, validar cartas de apoyo es algo que hace el panel en forma proactiva se contacta con las personas de contacto.

Sé que hubo ciertas confusiones, los contactos no tienen que contactarse de forma proactiva con el panel sino que el panel se va a poner en contacto con ellos.

En caso que el contacto no responda, unas cosas que queremos hacer es que el panel se ponga en contacto con el solicitante y que coordine y logre que el contacto responda. Otra de las cosas que forma parte del alcance de las preguntas de aclaración es que el solicitante tenga la oportunidad de responder en caso de que haya unos comentarios, una carta de oposición, una objeción, esto va a afectar la evaluación.

Entonces, hay una correspondencia que va y viene. La correspondencia, el método no es una forma de comunicarse entre quizás alguien que hace comentarios sobre la solicitud. Si los elementos afectan al evaluación entonces el solicitante tendrá la oportunidad de responder y además el solicitante quizás tenga la oportunidad de aclarar la respuesta a la solicitud y digo aclararlas y no modificar o expandir, ampliar su respuesta. Con respecto al momento que se empiecen a (inaudible) de la declaración si es necesario tendrán un mes para responder y los solicitantes tendrán 28 días para responder.

Esta es la línea de tiempo que está también en el micro sitio de CPE para que ustedes vean cual es el proceso de evaluación, es lo que acabo de describir los 21 días para ser elegidos y pagar los 14 días para comentarios sobre las solicitudes, correspondencia y próximamente 1 mes para la evaluación y si hay preguntas de

aclaración en ese caso el solicitante tiene un mes para responder y hay un mes para la finalización y la publicación de los resultados.

Digamos que en total son de dos a tres meses para la evaluación y la publicación de los resultados.

Estas son todas mis diapositivas y ahora podemos pasar a la parte de preguntas y respuestas.

RUSS WEINSTEIN: ¿Hay alguna pregunta sobre CPE, este es el momento para hacerlo hay un micrófono acá para que puedan plantear sus preguntas?

ANDREW MERRIAM: Andrew Merriam de Top Level Design. Una pregunta acerca de las solicitudes originales, ¿esta información va a ser pública, las respuestas o lo que se aclare todo eso será público?

STEVE CHAN: De acuerdo con la evaluación inicial, no se publicará. La solicitud original sí se publicó y si hay un cambio importante sería pertinente publicarlo. Entonces, como se indica en la diapositiva, el objetivo del proceso no es cambiar la solicitud sino aclararlo, literalmente es aclarar.

Y el comentario ¿Debe incluir alguna prueba u otra información material con respecto a ese tema o alcanza con hacer un comentario?

STEVE CHAN:

Este no es un período de ventana para comentar, más bien es un plazo porque se puede comentar sobre las solicitudes. Es una fecha ya límite para establecer cuando se puede realizar la evaluación.

En cuanto en quien puede comentar o quien puede enviar correspondencia no es necesario que haya una relación, se puede comentar incluso si hay cierta oposición. Se puede mandar una carta de oposición.

URS AROS:

Cuanto más sustancial sea nuestros comentarios, mejor va a poder el panel ver el material.

STEVE CHAN:

Si el panel determina que es relevante y que es lo que hay que tomar en cuenta y que es lo que puede afectar. Gracias

STEFAN LEGNER: Soy Stefan Legner, también soy de InterNetX. Mi pregunta es quién es la autoridad final que define que una evaluación comunitaria es efectivamente válida y que está dirigida a una comunidad o no lo está

STEVE CHAN: Nosotros seleccionamos el CPE y también es nuestra responsabilidad evaluar al solicitante frente a los criterios de CPE, esto está en la Guía del Solicitante. Y también hay lineamientos complementarios, es decir que es la responsabilidad de que haya una determinación.

STEFAN LEGNER: ¿O sea que ellos van a tener la decisión final si se trata o no de una solicitud comunitaria?

RUSS WEINSTEIN: Nosotros hacemos una evaluación inicial y luego ICANN va a publicar.

STEFAN LEGNER: ¿Es una presentación ante ICANN y luego ICANN es quien va a decidir?

RUSS WEINSTEIN: Sí, ellos van a presentar los resultados a ICANN y la justificación, y le van a explicar a ICANN que hicieron la evaluación para esas guías y el GP y luego ICANN si cree que el trabajo fue hecho adecuadamente con la debida diligencia va a publicar los resultados.

STEFAN LEGNER: Ustedes entonces, el evaluador será quien tenga la decisión final.

DAN HALLORAN: Habla Dan Halloran, quisiera recordarles a todos que Russ está tratando de dar información en general para responder las preguntas.

Si usted quiere una respuesta vinculante legalmente tiene que ir a la Guía del Solicitante, nosotros estamos tratando de dar una información y no podemos decir si eso es legal y vinculante. Sé que también hay ciertos condicionamientos sobre la información que damos pero hay que ir a la Guía del Solicitante.

No queremos que haya una ida y vuelta con las preguntas y las respuestas, si usted pregunta o hace preguntas muy detalladas lo pueden encontrar en el portal de atención al cliente y también puede ir a los servicios legales para que les den una respuesta más adecuadas. De manera que usted no saque de repente, es decir

que Russ dijo esto en Buenos Aires, usted no puede alegar eso. Quisiera dar una información general.

SALANIETA TAMANIKAIWAIMARO: Hola Soy Salanieta Tamanikaiwaimaro, estoy en ALAC, la pregunta que voy a hacer es mi pregunta propia no estoy hablando en representación de ALAC.

Primero nosotros comentamos con contribuciones (inaudible). El lineamiento del CPE. Le agradezco por su presentación. Pero tengo una pregunta sobre lo que usted mencionó en cuanto a si va a haber un conflicto, si es que se va a resolver a través de una subasta.

Cuando miro el cronograma le presto atención a instancias en donde las unidades constitutivas que pueden estar afectadas, y cuando digo unidades constitutivas- no me estoy refiriendo a las de ICANN sino a una unidad constitutiva o una comunidad -que está por fuera de ICANN que posiblemente podría ser afectada.

Entonces, esta es mi pregunta. En el contexto de una notificación desde la perspectiva de la publicación en el sitio Web de ICANN y yo sé que hay muchos procesos involucrados donde uno tiene validación de las comunidades, pero en el caso de que podamos

prevé de que hay comunidades que no están dentro del radar pero que podrían estar afectadas y que nosotros no tenemos la capacidad de incluir en la subasta a estas comunidades y sé que quizás esto no está dentro del alcance del panel de CPE, pero sí seguramente lo están en términos de “scoring”-

Entonces estoy muy interesada, aunque no tenemos necesariamente que discutirlo ahora, pero a lo mejor si ustedes me pueden enviar un web site o un link o algún lugar donde pueda hacer preguntas relacionadas con esto.

Porque esto es algo que la comunidad de At-Large está muy preocupada por esto especialmente con estas fechas límites y estos plazos. Gracias.

RUSS WEINSTEIN:

Gracias por la pregunta. Creo que se están mezclando algunas cosas. Respecto de los solicitantes de nuevos gTLDs que están en un nuevo conjunto, que están en disputa, ellos si tienen o no tienen que ir a una subasta, quizás a lo mejor usted puede mirar el módulo 4 de la Guía del Solicitante y también dentro del micro sitio del CPE hay algunas páginas de algunas subastas que le puedan dar una respuesta.

PARTICIPANTE REMOTO: No sé si se responde, pero la pregunta es ¿Cuál es el mecanismo para revisar una recomendación EIU?

CHRISTINE WILLETT: Soy Christine Willett, voy a responder esa pregunta. Como sucede con cualquier determinación de parte de ICANN no solamente con los solicitantes pero otros en la comunidad que tienen mecanismos múltiples para digamos responder esto.

Está el Ombudsman para responder un IRP y hay solicitudes, de reconsideración, todos esos mecanismos existen para el panel y para el trabajo de evacuación de los nuevos gTLD así como cualquier otro aspecto de ICANN.

Gracias.

YANNIS LI: Yannis de DotKids Foundation. Quisiera preguntar si es que tenemos cartas de apoyo adicionales. Si es que la comunidad todavía puede ser soportada dentro del portal para los clientes o como se haría esto. Y también cuál es el marco de tiempo para agregar esta carta de apoyo.

STEVE CHAN: Hay dos posibilidades. Podemos agregar la carta adicional como correspondencia eso va a resultar que las cartas sean respondidas

debidamente y también se puede evitar que haya invitación, después del período de 30 días. También se puede solicitar una solicitud de cambio.

YANNIS LI: Esto entonces ¿Significa que los miembros de la comunidad pueden continuar en el período de solicitud para la carta de apoyo?

STEVE CHAN: El mecanismo de solicitud no permite adjunto. Por eso es una carta que tiene un contacto que uno puede agregar y que lo puede tener como uno de los mecanismos. Es la correspondencia o una solicitud de cambio. Las preguntas frecuentes están en el micro sitio de CPE que responden a este tema.

RUSS WEINSTEIN: Quiero volver un poco a las respuestas de CQs. Uno de los mecanismos que tenemos disponibles es algo que también tenemos que considerar por eso quiero agradecerles por haberlos mencionados. Última pregunta sobre el CPE.

RAY FASSETT: Hola soy Ray Fassett. ¿Hay una dirección de email específica para la correspondencia?

RUSS WEINSTEIN: Sí es gTLD@icann.org. Una dirección estándar de ICANN.

RAY FASSETT: Otra pregunta para los panelistas. ¿Son siempre los mismos panelistas que re ven todas las evaluaciones de la comunidad o son distintos panelistas o son dos o tres? Quiero que me den un poco de información sobre eso.

STEVE CHAN: En cuanto a lo que sucede con el panel. La expectativa es que vayamos a hacer revisiones en paralelo. Van a haber dos panelistas que van a evaluar la evaluación.

Ahí está viniendo Christine para responder.

CHRISTINE WILLETT: La EIU va a asignar expertos con historia y contexto en las comunidades específicas que son relevantes. Ellos van a tener mucha experiencia sobre lo que están evaluando. O sea que van a haber múltiples panelistas.

RAY FASSETT: ¿Y si va a ser un solo panelista o varios?

CHRISTINE WILLETT: Sí, no es un individuo, son muchas personas que participan en cada evaluación.

RAY FASSETT: Una pregunta injusta que no tiene que responderse es más de un panelista, podría ser 3 y podría ser una decisión de 2 a 1, ¿Eso se va a publicar?

CHRISTINE WILLETT: El panel presenta un resultado combinado a ICANN, nosotros hemos tenido un panel financiero, uno técnico y cada uno de ellos les da un resultado diferente a ICANN, no es que ellos tienen tres votos. Nosotros tenemos un solo resultado que se publica.

RAY FASSETT: Gracias eso es muy útil, es distinto del proceso de objeción.

CHRISTINE WILLETT: Si sigue un proceso muy similar a los otros procesos de evacuación. Yo sé que estuvimos hablando mucho sobre las objeciones y los panelistas expertos en términos de objeciones.

Es distinto de eso y es mucho más parecido a un panel de evaluación, del mismo modo que lo fueron otros paneles de evaluación. Una de nuestras firmas de panel está haciendo la

evaluación de los nombres geográficos. O sea está familiarizado con el Programa no es nada nuevo para ellos.

RAY FASSETT: Gracias es muy útil. Y es distinto entonces de otros procesos de evaluación. Va a haber un informe que se publica y la calificación o la justificación para la calificación se van a poder revisar.

CHRISTINE WILLETT: Sí, el último “webinar”, en ese “webinar” el equipo mencionó que es una versión única, separada vamos a tener un reporte de CPE que se va a publicar y también la calificación se publicará con la explicación.

WERNER STAUB: Soy Werner Staub de CORE. Mi pregunta es sobre la responsabilidad. Este es uno de los principios básicos de ICANN y por alguna razón un poco extraña con la cual yo siempre me quejo, no fue parte de los criterios de evaluación comunitaria.

En la Guía del Solicitante, es posible decir que esto es una parte implícita de eso. Es decir que nadie puede decir que la responsabilidad no es importante en el contexto de ICANN. Y esta rendición de cuentas es parte de la designación de la comunidad,

de la organización y en cierto punto alguien tiene que ser responsable pero mi pregunta es, si la discusión que va a publicar el panel va a hablar sobre este asunto, esto es importante porque en el que a mí me involucra que es el “.sport” la responsabilidad fue considerada por los panelistas por eso es importante que se discuta.

¿Hay alguna expectativa que va a haber alguna responsabilidad para las partes afectadas y que se va a discutir en el contexto de la prioridad comunitaria? Y cuando digo “partes afectadas” no me refiero al solicitante o los operadores de gTLDs sino si es que las partes van a ser afectadas por los usuarios finales.

CHRISTINE WILLETT: Si no estamos hablando de los solicitantes. Entonces ¿Quién va a ser responsable?

WERNER STAUB: Sí. Me refiero a alguien que sea responsable. Alguien que sea tenido en cuenta, porque eso es lo que espera la comunidad de Internet. Y no se le puede decir a la comunidad que ICANN era responsable cuando en realidad está diciendo que no importa, ahí tenemos un problema.

CHRISTINE WILLETT: Tenemos tres mecanismos de responsabilidad según nuestro estatuto. Tenemos al Ombudsman, los pedidos de reconsideración e IRP.

Entonces todos estos son mecanismos sobre responsabilidad y nosotros continuamos las evaluaciones de pedido de la comunidad que son las CPE según establece los criterios de la Guía del Solicitante. Nosotros lo hemos (terciarizado) a un panel de expertos muy competente con muy buenas revisiones y tenemos gran parte de las evaluaciones con la excepción de un solo solicitante.

Todo el resto de la evaluación ha sido realizado por expertos. Gracias por su “feedback”, le agradezco el comentario.

WERNER STAUB: Solamente quería ver la diferencia entre las responsabilidades de ICANN frente a la gente que trata directamente con la ICANN a diferencia de la responsabilidad de los usuarios de Internet que esperan tener alguna responsabilidad acerca de las personas que controlan los recursos que los afecten. De alguna forma la ICANN debería ser cuidadosa acerca de a quien le da esos recursos.

CHRISTINE WILLETT: Gracias.

PARTICIPANTE REMOTE: Las calificaciones y membrecías de un panel en particular ¿Se publicará junto con la recomendación?

CHRISTINE WILLETT: El panel está a cargo del proceso. Hay una unidad de inteligencia que pasa por el proceso de RFI para la selección y ya compartimos esa información públicamente.

RUSS WEINSTEIN: Tenemos que continuar a la parte de subastas.

Es una pregunta de 10 segundos. ¿Quién toma la decisión el panel le da una sugerencia a la Junta y la Junta dice si, o el panel toma la decisión final?

CHRISTINE WILLETT: El panel hace una recomendación y le da un informe a la ICANN.

RUSS WEINSTEIN: Muy bien. Volvamos ahora al tema de las subastas, vamos a hablar el tema de la preparación, los procesos la línea temporal y

después le voy a dar la palabra a Larry para que hable acerca de las explicaciones de las subastas que nos dé una explicación un poco más visual acerca de lo que yo pude hacer en el último “webinar”, y vamos a hacer una demostración también, vamos a ver una pantalla. El sistema de subastas que vamos a empezar y después vamos a hablar de los temas que presente en el último “webinar”.

Las subastas Power Auctions, tenemos el diseño de las subastas el software personalizado y la gestión de subastas.

El 1º de noviembre publicamos las reglas preliminares de subastas, están en el micro sitio y el 7 de noviembre tuvimos un “webinar” sobre subastas y gran parte del contenido de la presentación proviene de ahí y seguramente tendremos más intercambios al final.

Vamos a publicar el acuerdo de propuestas, a mediados de diciembre y pensamos que a principios del 2014 vamos a estar notificando a los solicitantes de la intención de subasta y el primer evento de subasta tendrá lugar a principios de marzo. En marzo 2014.

Larry ahora va a hablar acerca de las Power Auctions.

LARRY AUSUBEL:

Gracias. Nosotros somos un proveedor especializado en Software de subastas en servicios de gestión de subastas operamos en distintos sectores incluyendo el sector de las telecomunicaciones, es decir subastamos licencias para servicios de teléfono celulares. Electricidad, gas natural, diamantes.

Nunca trabajamos con los nuevos gTLDs pero estamos familiarizados con temas muy nuevos. Durante medio siglo el Gobierno de los Estados Unidos subastó licencias para perforación de petróleo.

Y realizamos las primeras dos subastas, en el área de la energía eólica este año. Hay algunas subastas muy reconocidas que incluyen la subasta de dividendos digitales de Australia, esto fue en abril de este año, recudo dos mil millones de dólares.

También diseñamos y vamos a operar la subasta de 700 megahertz de Canadá el año que viene en una escala similar. En petróleo hicimos más de 150 subastas en nuestras plataformas de software desde el año 2001, creo que somos los únicos entre todos los proveedores de subastas porque realizamos subastas para clientes que se encuentran en 6 continentes. Este año cuando empezamos a hacer subastas de diamantes en Botsuana.

Nuestras subastas están implementadas con una aplicación Web. Cumplimos con las normas de Gobierno y otras normas de

estabilidad y seguridad, nuestras subastas se replican en un servidor independiente geográficamente por lo tanto nuestra confiabilidad es sumamente alta, quizás el mensaje que debo dejar, el mensaje principal es que ya hicimos esto antes, por lo tanto si tienen algunas otra preocupación con respecto a cuándo van a comenzar las subastas, o que se desarrollen eternamente, no deberían preocuparse les vamos a dar más explicaciones y más detalles más adelante.

RUSS WEINSTEIN:

Gracias Larry. Ahora vamos a hablar del proceso y los plazos del programa de subastas. Elegibilidad. Los criterios de elegibilidad de una subasta son muy similares a los proceso de CPE. Cada solicitud activa en el conjunto de conflictos debe haber aprobado la evaluación, debe haber resuelto todos los asesoramientos del GAC, no debe haber objeciones pendientes sin haber solicitudes de cambios pendientes.

Cada solicitud (inaudible) conjunto de conflicto, debe estar clasificado como alto riesgo, y debe ser elegible para el camino (inaudible) o debe haber recibido de la evaluación de ocurrencia de colisión de SLD de la ICANN. Si no entienden de lo que estoy hablando es porque no participaron de la sesión anterior. Desde el punto de vista de los procesos el proceso de subasta comienza cuando la ICANN realiza esta evaluación de elegibilidad.

Una vez que determinamos la elegibilidad hay una notificación de intención de subasta que se le envía a cada miembro de la controversia por cadena de caracteres. Se les envía a los solicitantes calificados, ellos designan a su licitante designado y proporcionan los materiales para realizar el proceso de dirigencia debida.

El licitante designado es la entidad que es dueña de la cuenta bancaria que va a proporcionar los fondos y va a ser la cuenta fuente, por lo tanto puede ser una entidad que no es el solicitante.

El licitante y el solicitante deberán ejecutar el contrato e solicitantes y las respuestas deben enviarse hasta 30 días después de la notificación de la intención de subasta.

Y deben devolverse al ICANN a través del portal del cliente.

La ICANN luego revisará los materiales y comenzará a trabajar con Power Auction para desarrollar la subasta para establecer una fecha para la subasta con los participantes que estén participando en cada subasta. Entonces notificamos a los solicitantes acerca de la fecha de la subasta y le damos información sobre credenciales para que pase del sistema de la ICANN al sistema de Power Auction.

Yendo hacia la subasta, como dije hay que hacer una transición desde el sistema de la ICANN al sistema de Power Auction donde

van a dar información con respecto a las transferencias para enviar el depósito ustedes le darán información con respecto a donde se dirigirán los fondos y ustedes podrán designar a dos personas autorizadas para participar en subasta. Una vez que termina la fecha de depósito que son 7 días antes de la subasta comienza lo que se llama un periodo de “blackout”.

Durante este período los distintos solicitantes no pueden seguir conversando y durante este período no se van a procesar los retiros de ofertas.

Power Auctions va a realizar una subasta de prueba el día anterior a la subasta y esto es para que los que ofertan o las personas autorizadas puedan practicar con el sistema y ver como es participar y enviar sus ofertas en la subasta.

Si consideramos el marco temporal vemos que primero se enviarán notificaciones el día 0 al 1. Luego el licitante o el ofertante enviarán el formulario a la ICANN, esto también es un plazo para la solicitud para posponer el plazo, voy a hablar de esto al final también. Luego se envía una notificación de programas y de tiempos.

Luego a los solicitantes se les presenta el equipo de Power Auctions, luego se le hace el depósito un día después de ese evento se hace la subasta ficticia la subasta va a tener lugar un

miércoles y los depósitos que no ganaron serán devueltos en un plazo de 7 días después de la subasta y el ganador deberá pagar en un plazo de 21 días después de la subasta.

Un punto más con respecto los depósitos y a los límites como dije, el límite de los 7 días antes de la subasta el depósito no puede modificarse después que se haya vencido ese plazo para realizar depósitos. Los depósitos estarán en una cuenta custodia en un banco comercial de primera línea de Estados Unidos.

Estamos tratando de finalizar el acuerdo antes de poder designar o nombrar a la entidad, pero pensamos que vamos a tener el nombre de esa entidad muy pronto, y los depósitos deberán ser enviados por transferencia al proveedor o al cuenta custodia en dólares de Estados Unidos.

El depósito de la oferta determina el límite máximo. Cada solicitud tiene su propio límite de oferta y de depósito. El límite de oferta para una solicitud es de 10 veces el monto del depósito y hay un depósito de dos millones de dólares, ese depósito va a dar un límite ilimitado de oferta para esa solicitud.

Ahora le doy la palabra a Larry para que hable acerca de cómo se desarrollan las subastas.

LARRY AUSUBEL: Soy ex -profesor y me voy a referir a mi presentación con mis diapositivas.

Presten atención a esto porque todo el procedimiento va a ser mostrado en esta diapositiva.

Este es un ejemplo de conjunto de caracteres en conflicto y cada uno de las rondas de la subasta en cada una de ellas, el gerente va a anunciar el rango de precios que va a tener un principio y un final.

En la primera ronda como se ve acá, es un dólar y al final va a ser anunciado y luego va a comenzar la ronda. Entonces lo que mostramos aquí es que durante la ronda cada oferta va a indicar si van a llegar hasta el final del precio de esa ronda. Si es que van a llegar al límite de la oferta.

Entonces, lo que tienen aquí son 5 ofertantes, todos continúan hasta el final de la ronda 1 y van a seguir hasta cada uno de estos ofertantes llegue al número 5. Luego vamos a seguir hacia la ronda 1, se anuncia un rango de precios para esa ronda 2 y los oferentes van a presentarlos hasta que lleguen al final o hasta que anuncie su máximo, entonces aquí tenemos un ejemplo de una licitación que puede ocurrir en la ronda dos y lo que vemos que el oferente

Ya ha llegado a su máximo entre el principio y el final de la ronda, mientras que los otros cuatro se quedaron.

Entonces la final de la ronda 2 todavía tenemos cuatro oferentes en la subasta y de nuevo este se anuncia a todos los oferentes.

Luego pasamos a la ronda 3, hay un rango de precios que se anuncia, se inicia la ronda empiezan las ofertas y lo que tenemos acá, es que hay dos oferentes que llegan a su límite en este ejemplo y entonces lo que se ve frente a ustedes es que el oferente B se quedó muy cerca del precio para la ronda 3 y mientras tanto el oferente C se quedó cerca del precio para la ronda 3 y lo que tenemos al final de la ronda 3 es que hay dos oferentes y después de que termina la ronda 3 ese hecho se anuncia a los oferentes y luego pasamos a la ronda 4.

El gerente de la subasta anuncia el rango de precios, se inicia la ronda y empiezan las ofertas y entonces lo que ustedes ven aquí es que el oferente B quedó en el punto intermedio entre el precio de la ronda inicial y el precio posterior en la ronda y mientras tanto el referente C se quedó hasta el final.

Entonces al final de la ronda 4 sólo tenemos un oferente que se queda y que es el ganador. Ahora lo que queda por decir es que el principio de esta subasta es que es el segundo precio.

Entonces, el precio que va a ser pagado por el ganador, no es cuanto alto van a llegar ellos al precio sino el precio en el cual el oferente que queda, queda por fuera.

Entonces ustedes ven aquí que el oferente E gana la subasta y paga el precio a partir del cual se salió el oferente B.

Se me mezcló esto un poco.

Pero en términos amplios hay dos tipos de ofertas. Las ofertas son muy simples, porque lo primero que tenemos son las ofertas continuadas, es decir que uno va a ofertar hasta el final del precio de la ronda y eso garantiza que uno va a seguir a la ronda siguiente sin ser eliminado y luego tenemos una subasta de salida que quiere decir que uno llegó al máximo de la ronda actual y que se va a quedar hasta ese precio pero si alguien más hace una oferta más alta, ahí va a quedar eliminado.

Ahora lo que está implícito en todo esto es que hay un tercer tipo de oferta pero que es un caso especial de la oferta continuada.

El tercer caso sería una oferta por Proxy, lo que queremos decir con Proxy o con representante es que se puede ingresar el precio que uno quiere como una oferta continuada y que podría por ejemplo ofertar una ronda posterior o podría irse con el precio final hacia el principio de la subasta, entonces se va a quedar en el sistema. Siempre que quede ahí va a tener la oportunidad de

modificarlo hasta que llega un punto en el que va a tener un efecto.

Y lo último para decir, es que los tres tipos de subastas pueden ser subastas ganadoras. Una subasta continua es una subasta ganadora si usted es la única subasta que continúa.

Incluso si se trata de una subasta de salida podría ganar porque si todas las subastas continúan en esta ronda, la oferta de salida va a ser la que quede ahí y por supuesto la subasta por poder podría ser la ganadora después. Ahora en cuanto al proceso, lo otro para indicar es el cronograma de tiempos.

Antes del inicio de la subasta el precio final de la ronda se anuncia.

Ahí luego comienza la ronda 1 y cuando empieza esta ronda 1 el pensamiento preliminar es que esa ronda 1 va a durar 30 minutos. Los oferentes presentan sus ofertas en cualquier momento durante esa ronda y se cierra la ronda. En ese punto habrá un receso donde lo que uno piensa preliminarmente es que el receso va a ser de 10 minutos y en ese receso primero se publican los resultados de la ronda, y segundo se anuncian los precios para la ronda siguiente. Algo importante para tener en cuenta de todo este diseño es que no se crean incentivos para ofertar antes o después en la ronda.

Porque como ustedes ven en esta imagen el oponente no va a saber nada de la oferta que ustedes hagan hasta que termine la ronda, por eso no importa si ustedes presentan u oferta en el primer minuto de la ronda 1 o en el último minuto de esa ronda 1 porque va a ser conocido para todos y no va a tener ningún efecto hasta después del final de la ronda 1.

Después pasamos a la ronda 2 el pensamiento preliminar es que la ronda 2 y todas las rondas subsiguientes van durar 10 minutos y los oferentes pueden presentar sus ofertas en cualquier momento durante esa ronda, también pueden revisar sus ofertas en cualquier momento durante esas ronda y el protocolo es que cualquiera que sea la oferta que está en el sistema cuando termina la ronda esa va a ser la oferta vinculante y cuando cierra se repite los resultados, se publican los precios, se anuncian los resultados y se pasa a la ronda siguiente cuando sea necesario.

La siguientes diapositivas son más fáciles –esta, en particular-.

Los requisitos del sistema no son muy exóticos, lo que ustedes necesitan es una PC estándar con conectividad confiable y los navegadores certificados van a ser la versión más nueva de Internet Explorer de Crome y de Firefox.

Recomendamos enfáticamente que los oferentes tengan conectividad redundante por ejemplo, quizás tengan una tablet

con acceso por datos celulares, una laptop con una tarjeta de 3G, también pueden utilizar como “Backup” un teléfono inteligente, sugiero que lo intenten antes para asegurarse que tengan buena visión y que su destreza manual también sea buena y que estén acostumbrados a trabajar con teléfonos inteligentes, finalmente el oferente puede tener una persona autorizada que está en otro lugar.

También para tener una alternativa redundante y vamos a implementar un lugar de Back up al que ustedes pueden enviar ofertas por fax.

Finalmente quiero decirles es que la mejor forma de tener conectividad redundante es simplemente utilizar las instalaciones de ofertas por (inaudible), porque por ejemplo si ustedes siempre subastan con una ronda de anticipación, cuando se cae la conexión la oferta ya va a haber entrado y como dije cuando pasamos a la siguiente ronda pueden agregar esa oferta de todas formas, en cuanto a capacitación de los oferentes nosotros lo tomamos muy en serio en todas las subastas en las que trabajamos.

Habrá una subasta ficticia antes de cada subasta en vivo, la participación es opcional pero recomendamos enfáticamente que lo prueben los nuevos oferentes.

Esta subasta ficticia no es una prueba de sistema sino un ejercicio de capacitación, en general se hace un día de la subasta en vivo, al principio del proceso quizás haya más subastas ficticias para satisfacer las necesidades de capacitación porque todos los principios van a ser nuevos.

También habrá un manual de usuarios que vamos a publicar, tenemos un sistema de mensajes dentro del software de subastas que forman parte de la demo a la que voy a ir en un momento y el transporte telefónico durante las subastas ficticias las subastas en vivo.

Bueno ahora vamos a pasar a la demo de sistema, vamos a comenzar con una subasta en la ronda 1. Lo primero que vemos es la pantalla de registro, es muy estándar con HTTPS y todo eso.

Uno inicia sesión, después de iniciar sesión la primer pantalla que van a ver, será la pantalla que les da información acerca de la cadena de caracteres para las cuales están ofertando.

Acá por ejemplo tenemos un oferente que tiene solicitudes en cuatro controversias por cadena de caracteres.

Vamos la próxima pantalla y lo que se ve inmediatamente es el cronograma de la subasta este es el cronograma donde demuestra que la ronda dura 30 minutos después tenemos los recesos, las otras rondas que duran 10 minutos.

Y pasemos ahora (inaudible) lo que ustedes ven frente a ustedes es la pantalla de la subasta que va a acceder a todas las cadenas de caracteres y todas las controversias, y lo que vamos a demostrar primero es la forma más simple de ofertar. Supongamos que ustedes quieren continuar con todas las cadenas de caracteres entonces lo que pueden hacer simplemente es mover el cursores hacia el número que está resaltado que es el precio y hacen clic sobre ese número.

Si pueden, cuando hacen clic queda registrada la oferta y podrán ver que paso de rojo a verde porque ahora ya tenemos garantizado que no vamos a estar eliminando de esta ronda.

Podemos continuar con el segundo, con la segunda cadena de caracteres con la tercera y con la cuarta. Después de hacer esto el oferente puede ir a la pantalla de confirmación de la oferta que es la que vemos acá y recomendamos que imprimen esto.

¿Qué pasa si ustedes ven la pantalla de confirmación y dicen “ay! hice la oferta equivocada”? si la ronda todavía está abierta puede retroceder y cambiar su oferta porque la oferta recién se vuelve irrevocable cuando termino la ronda.

Una vez que finalizado la ronda pasamos a la próxima pantalla ahí vemos mis resultados y ¿qué nos indica esto? Si todavía estamos

ofertando, cuantos oferentes están participando en las solicitudes en las cuales nosotros también estamos ofertando.

Continuamos pasamos a la ronda dos que nos muestra una segunda forma en la que se puede ofertar. Pasamos a la pantalla de ofertas, podría ocurrir que la primer cadena de caracteres el oferente quiera hacer clic en el precio de fin de ronda porque el oferente quiere continuar, pero todavía no dijimos que tiene que hacer el oferente si quiere salir, si quiere salir primero fijese en el margen derecho, en el extremo lo que vemos en este momento es la segunda solicitud, vemos el valor más alto que ofrecieron hasta el momento, lo que podrían hacer es hacer clic sobre editar la oferta y esto lo que va a hacer es poner ese mismo número en una casilla de texto y el oferente podrá luego modificar el numero en ese casillero.

Acá hay un problema, este oferente puso un deposito de 100.000 dólares, lo cual establecería un límite de oferta de 1000.000 dólares, pero el oferente puso un número más alto, al igual que cualquier sistema de subastas este sistema tiene un sistema de verificaciones, rechaza la oferta pero puede volver al casillero corregir el número, bueno, ahora tenemos una oferta que está por debajo del límite, podemos guardar esa oferta también.

Como podrán ver, fijense que no pasó de rojo a verde porque está es una oferta de salida, podría ganar. Pero si alguien oferta un

monto mayor entonces esta persona va a quedar eliminada de la subasta, pero de todas formas ahora el referente puede pasar a la tercera cadena de caracteres hacer os mismo, acá pusieron 985.000 y luego pasamos a la cuarta, pero no seguimos avanzando. Fíjense que en la cuarta solicitud el oferente no solamente hizo una oferta continua sino que también incorporó una oferta por poder, esta oferta consideró que un 1.138.000 es el límite y acá si cambio de rojo a verde porque con este monto el oferente no va a quedar eliminado, completamos esto finalizamos seguimos la confirmación de la oferta.

Una vez más recomendamos que impriman esta pantalla y una vez que terminó la ronda tenemos esta pantalla con resultados para la ronda 2.

Observen que la segunda de caracteres en la que pusimos una oferta de salida terminó perdiendo mientras que la tercera en la que también pusimos una oferta de salida ganó, porque la otra parte salió antes que nosotros.

Si tuviéramos más tiempo les hubiera mostrado también la ronda 3 y la ronda 4.

Al final de la subasta recibimos una pantalla con mis resultados final. Tal como ver en este ejemplo el oferente ganó en el tercer y

la cuarta solicitud mientras que perdió en las primeras dos y la pantalla también muestra los montos de depósitos y pagos finales.

El último punto que quiero mostrarle brevemente es el sistema de mensajes. Así es como se establece la comunicación de la forma más expeditiva posible con el gerente de subastas o el administrador de las subastas.

Hay dos clases de mensajes en este sistema, tenemos los mensajes dirigidos, los mensajes no dirigidos y después las conversaciones dirigidas en dos sentidos.

En esta pantalla vemos un ejemplo de un mensaje no dirigido que va en un solo sentido, lo llamamos simplemente mensajes, es el mensaje de bienvenido estándar que recibirán al principio de la subasta en caso que necesiten algún tipo de ayuda pueden iniciar una conversación vi-direccional con el administrador de la subasta ese mensaje solamente le llega al (inaudible) de la subasta, ustedes tipean la pregunta ¿Cómo se va a ver afectado mi límite de oferta por esta ronda? Acá se envía la respuesta y la idea es que en la subasta real reciban la respuesta con la misma rapidez que lo hicimos ahora.

Y este es el fin de la demostración.

Me gustaría agregar solamente que si tienen preguntas detalladas con respecto a cómo funcionan las cosas yo voy a estar acá en esta

reunión y con todo gusto voy a poder responder cualquier otra pregunta que le surja después de hoy.

RUSS WEINSTEIN:

Antes de empezar con las preguntas de los participantes voy a volver a hablar sobre los temas que vamos a discutir después podemos ir viendo todas las preguntas.

Vamos a ver los temas generales antes de pasar las preguntas del público. Esto es parecido a lo que vieron el “webiner”, nuestra idea actual con respecto a la duración de las rondas es que la primera ronda dure 30 minutos luego el proceso de diez minutos entre rondas y de la ronda dos en adelante todos van a durar 10 minutos.

No quise cambiar las propuestas entre “webiner” y hoy. Recibimos comentarios, seguimos recibiendo comentarios acá y ahora y en las próximas semanas con respecto a estas duraciones y recién ahí recibiremos una decisión final quería explicar esto antes de pasar a las preguntas del público. ¿Tiene alguna pregunta sobre este tema?

ORADOR:

Si. ¿Cuál es la fórmula para el límite máximo de las rondas? ¿El límite superior?

LARRY AUSUBEL: En términos generales se va a fijar según el conjunto de conflicto, y va a llegar a donde la subasta tenga un número razonable de rondas.

El “feedback” va a ser sobre cuántos otros oferentes estén en la subasta y hay que ir a la cantidad máxima de rondas posibles, pero al mismo tiempo es mejor que todo se termine en un sólo día y según los indicadores sobre cuánto tiempo (inaudible) están en el conjunto contencioso o alguna otra información externa sobre la demanda general, eso es lo que va a fijar el precio de la ronda y seguramente va a seguir en el mismo nivel en rondas subsiguientes.

PÚBLICO: Es posible publicar la fórmula.

RUSS WEINSTEIN: ¿Qué es lo que estás buscando?

PÚBLICO: ¿Se puede publicar cuál va a ser la fórmula o ustedes (intrínsecamente) están tomando las demandas? Porque parece que hay como datos de demanda. Es como arbitrario, están como tomando demandas (intrínsecamente).

LARRY AUSUBEL: En otra subasta lo hicimos bastante bien. Y vimos que seguir ciertas fórmulas es bastante raro, por ejemplo que la gente hace ofertas durante 30 rondas.

Eso es lo que hacen los profesores. No hay ninguna fórmula.

KEN STUBBS: Esta es una serie de preguntas breves que se puede responder muy rápido.

Primero, en cada una de las rondas ¿Se puede asumir que hay tres oferentes al final de cada ronda?

Segundo, usted mencionó el hecho de que hay varias redundancias disponibles para el ingreso a la subasta, yo asumo que la mayoría de estas redundancias requieren de muchas frecuencias.

Entonces puede haber una situación en la que mi laptop deja de funcionar y yo me podía (loguear). Entonces sería posible ahora que hay dos personas que están autorizadas, el caballero aquí y yo pero como mi sistema no funciona, ¿Voy a poder tener múltiples (loguin) con mi sistema para que haya un “back up”? Porque si no los diez minutos se convierten en menos o quizás en más.

LARRY AUSUBEL: Le voy a dar una respuesta directa. El protocolo que usamos consiste en que si hacemos, si usted hace un nuevo log y tiene el mismo usuario y contraseña va a tomar lo mismo que el anterior, lo cual quiere decir que en esa situación en particular usted va a estar conectado y las dos personas autorizadas reciben usuarios diferentes y “password” diferentes para que no lo “desloguen” al resto.

KEN STUBBS: Si. Segundo, usted tiene muy altas credenciales por eso yo asumo que el proceso de subasta se corresponde a los oferentes individuales y a un pedido de sesiones de Chat entre ustedes, los que dan muchas repuestas y no tenemos que dedicar mucho tiempo a hacer una pregunta o que el staff pueda responder. Si ese es el caso.

LARRY AUSUBEL: Nosotros vamos a tener un alto nivel de apoyo de los solicitantes durante las subastas.

KEN STUBBS: Gracias tengo otras preguntas que se relacionan con la preparación para la subasta por eso estoy asumiendo que esto tenemos que hacerlo una vez que se documente el proceso.

KEN STUBBS:

Tengo una pregunta sobre por qué el receso es de 10 minutos y no de dos semanas, específicamente. Si la gente estuvo esperando 8 años para una subasta y que se tiene que acabar en pocos minutos tenemos aquí un problema de transparencia y ese es específicamente el caso, porque esta subasta no tiene que ser para maximizar ingresos.

El objetivo es ese si uno está en subastas en campos de petróleo o cosas por el estilo, seguramente en ese caso hay que maximizar los ingresos, pero este no es el caso. ¿Por qué no permiten que la gente en el receso pueda volver a hablar con su unidad constitutiva ver lo que van a hacer específicamente que publiquen los resultados de cada ronda para que el público pueda tomar una medida de qué es lo que está sucediendo?

RUSS WEINSTEIN:

Como ustedes saben el set contencioso ahora se publica, es público y ahora es la oportunidad que ustedes tienen de trabajar con su unidad constitutiva y establecer cuál es el límite de la subasta, una vez que nosotros determinamos y notificamos a la solicitud que se va a enviar a la subasta, hay por lo menos 60 días antes de la subasta, antes del depósito del oferente, y nosotros nos focalizamos en esto para ayudar a los solicitantes a prepararse para esta subasta. Como dijimos, el depósito determina los

montos máximos de subasta y esa es nuestra justificación ya que tenemos unos doscientos sets contenciosos.

WERNER STAUB:

Que a uno le digan inmediatamente que no está apurado y al mismo tiempo decirle a la gente que tiene que correr a la subasta cuando ha estado esperando mucho tiempo y no tener en cuenta las cuestiones externas del proceso, es algo que (inaudible) de ICANN, es decir que no está haciendo lo que tiene que hacer. Debe llevar adelante un proceso en el interés público.

LARRY AUSUBEL:

Yo agregaría que la Guía del Solicitante determina de qué modo la gente tiene que aplicar. Cuáles son los términos.

RUSS WEINSTEIN:

Jon ¿quisieras comentar sobre este tema? Vamos a pasar sobre el tema siguiente. La programación de los eventos de subastas. Lo que nosotros pensamos actualmente es que hay que probar una vez por mes o cada cuatro semanas, esto lo discutimos con Power Auctions y pensamos hacerlo desde las 18.00, lo vamos a hacer en un tiempo estándar.

Las subastas van a durar tres semanas después de la fecha de la certificación y a menos dos semanas después de la notificación de

la fecha de brindar el depósito y va a haber de todos modos sesentas días después de la intención original de presentarse en esa subasta.

Un área en la que queremos tener un poco de “feedback” es que un oferente no va a estar programado durante más de cinco sets en una sola ocurrencia de subasta así que le vamos a dar al oferente la posibilidad. Si así lo elijen, de no ir a más de cinco, pero queremos que la comunidad pueda entender que ha y un equilibrio de la cantidad de subastas en un evento para un referente en particular versus poder avanzar en esto de algún modo rápido.

¿Hay algún comentario sobre este tema?

KEN STUBBS:

Esta es una pregunta de la cual no sé muy bien de donde viene. Ustedes la pueden sacar si les parece que no está bien. Cuando nosotros tenemos al información del informe del JAS o de algún otro lado, ¿Cuántas cadenas de caracteres se van a proponer para que sean bloqueadas para este TLDs específico antes de que ofertemos en esto?

RUSS WEINSTEIN: Este es uno de los criterio de elegibilidad en el sentido de que la solicitud tiene que ser elegible para el camino alternativo, eso se publicó hoy o sino tiene que esperar hasta la evaluación de ocurrencia del informe del JAS. Y tiene que haber unas evaluaciones adecuadas.

Gracias.

JON NEVETT: El camino alternativo es el primer paso. Podría tener sentido que haya un informe para todos los “strings” porque nosotros tenemos uno con más de mil cadenas de caracteres que han sido bloqueados.

Informe de JAS, medidas de mitigación que tienen informes de JAS, podrían tener impacto en la evaluación y todo lo que nosotros sabemos es que hay 100.00 “strings” que están bloqueados y no sabemos muy bien cuál puede ser el camino de mitigación. Por eso esto podría ser útil para ayudar a determinar antes de que la subasta ocurra.

RUSS WEINSTEIN: Gracias Jon, lo vamos a considerar. Creo que lo que estamos pensando que lo que tiene que haber es un nivel igual de información, y que tiene que estar esta información disponible

públicamente para que hagan sus decisiones de evaluación propias.

ORADOR: Sí, hay modelos distintos, por eso es modelo abierto versus modelo cerrado y el impacto podría ser distinto en cada caso.

ORADORA: Hay dos preguntas de participación remota. Si una cadena de caracteres esta en conflicto y no es elegible para la delegación, esa cadena de caracteres tiene algún impacto en los plazos de último recurso

RUSS WEINSTEIN: Sí, creo que eso ya se respondió.

ORADOR: Otra pregunta de Bret Fausett. Las reglas se describen como reglas preliminares. ¿Dónde podemos presentar comentarios a todo esto y cuál es el proceso para convertir unas reglas preliminares en unas reglas finales?

RUSS WEINSTEIN: Gracias Bret. Creo que los mecanismos de retroalimentación adecuados son el servicio de atención al cliente de donde vienen todos los comentarios hacia ICANN.

Vamos a publicar, es decir, mi meta es que tengamos una discusión en vez de un proceso de comentario público, en sesiones sobre estas para escuchar la retroalimentación y ver si hay consenso o no consenso en la comunidad. La idea es tratar de finalizar las reglas para las últimas semanas, que son un poco distintas de la interpretación de la Guía del Solicitante.

JON NEVETT: ¿Estamos hablando de cuestiones de tiempo? ¿Podrían por favor poner la diapositiva sobre el cronograma de la línea de tiempo y el cronograma del tiempo?

Gracias. Quisiera asegurarme de que tengamos suficiente oportunidad para dar comentarios y no me importa si es un período de 42 días o más corto pero tiene que haber un mecanismo para los solicitantes que están participando en la subasta para dar sus aportes.

Por ejemplo usted mencionó cambiar el plazo de las rondas y yo asumo que podría ser más larga o más corta, pero una vez que ustedes tengan la propuesta final creo que tiene que haber un período de comentario público y lo más importante en la diapositiva anterior, usted dijo que había un contrato que los solicitantes iban a tener que firmar.

Los contratos de ICANN dicen que nosotros tenemos que tener una oportunidad para revisar esos contratos también. Por eso a los efectos de los plazos tenemos que generar una ventana de oportunidad para revisar y negociar estos contratos y también un periodo de comentario público como ustedes quieran hacerlo. Gracias.

RUSS WEINSTEIN:

Nuestra línea de pensamiento sobre el contrato era armar un acuerdo de usuario como de un software que está implícito en la Guía del Solicitante en cuanto a cómo se resuelven los conflictos.

Y que hay que cumplir con las reglas de la subasta. Lo vamos a considerar a esto.

JON NEVETT:

Gracias.

GERARDO CESAR: Soy Gerardo Cesar del primer nivel. Estaba escuchando sus comentarios sobre las cinco cadenas de caracteres por solicitante y por sesión y no pareciera que ese es el proceso adecuado para salir adelante. Los grandes solicitantes van a establecer la base de todo el proceso de las subastas por eso quería dejar en claro este comentario.

RUSS WEINSTEIN: Perdón que parte.

GERARDO CESAR: Ok. Entonces usted dice que son cinco cadenas, entonces un solicitante si tiene 100 cadenas de caracteres va a fijar la base para todo el proceso, y no pareciera que fuera la forma adecuada de tomar en cuenta con un poco de justificación todo lo que va a ir (inaudible). Voy a pensar en alguna forma alternativa.

RUSS WEINSTEIN: Tenemos otra diapositiva. Proceso para posponerlo. ¿Cuál es la idea con respecto a este proceso? Se puede posponer una vez hasta 90 días por controversia de cadena de caracteres, esta solicitud de posponerla la subasta debe ser presentada por todos los solicitantes.

Todos los miembros por controversia de esta cadena de caracteres deben emitir su propia solicitud y todos los miembros de esta controversia por cadena de caracteres debe estar de acuerdo con posponer la subasta y todas las solicitudes deberían ser dentro de 30 días, después de la notificación. ¿Cuál es la base para esto?

¿Qué evita que una única entidad detenga el proceso? La base para solicitar posponer subasta debe ser de buena fe, y por eso todas las partes deben estar involucradas.

No veo que haya preguntas con respecto a este tema así que vamos a pasar a la parte de preguntas y respuestas.

Por lo tanto si hay preguntas sobre cualquier otro tema por favor acérquense al micrófono.

WERNER STAUB:

Habla Werner Staub. Pensé acerca de todas las implicancias pero hay algo que es seguro. La forma en que fue diseñado es tal, que lo más importante es el poder de fuego inmediato. Aquellos que pueden conseguir la mayor cantidad de capitales en forma agresiva podrán conquistar algo.

Son aquellos los que se verán fortalecidos por este proceso y me parece que no es una forma adecuada de manejar un DNS, debería tratarse de toda clase de influencias, incluyendo la capacidad de

los solicitantes de decir, bueno en caso de que vemos que se está acumulando mucho poder de fuego alrededor de esto, la comunidad debería poder preparar su defensas. Muchos Comités podrían hacer esto si tuvieran el proceso y si pudieran ver que esto está pasando, pero por el momento se tiene que hacer algo que no se hace.

Entonces básicamente lo que tenemos acá es un proceso que maneja gran parte de los DNS para aquellos cuyo modelo de negocios es un modelo de negocio de guerra.

RUSS WEINSTEIN: Gracias por el “feedback”, Werner. Bueno. Vamos a dar por terminada la sesión y muchas gracias por su participación.

[FIN DE LA TRASCRIPCIÓN]